

Épanouissez-vous vers le meilleur de votre avenir.

Choisissez une vie de soutien, de stabilité et de croissance à long terme.



Vous avez bâti une excellente entreprise. Gardons-la ainsi.

Lorsque vous avez consacré des années à bâtir une entreprise de logiciels pour grandes entreprises prospère, vendre n'est pas une décision facile.

Vous vous souciez profondément de ce qui arrive à votre entreprise, à votre équipe et à vos clients. Mais une société d'investissement traditionnelle revendra probablement votre entreprise plus tard. Et un acheteur stratégique cherchera peut-être à réduire les coûts, à changer la culture et à transformer votre entreprise en quelque chose de différent.

Vous méritez une meilleure option au moment de vendre : un acheteur qui protège votre héritage et soutient votre croissance pour longtemps, dans l'avenir.

Bienvenue chez Banyan : le meilleur foyer permanent pour votre entreprise de logiciels.



« Je ne voulais pas confier l'héritage que j'ai mis tant d'efforts à bâtir à une organisation qui cherchait simplement à acquérir la source de revenus ou à éliminer des employés pour réduire les coûts. Banyan m'a prouvé qu'ils partageaient ma conviction profonde : toujours laisser les choses en meilleur état que lorsqu'on les a trouvées. »



Matthew Link, ancien propriétaire
[H&W Computer Systems, Inc.](#)

Nous aidons les dirigeants à franchir la prochaine étape en toute confiance, en sachant que leur héritage sera protégé.

Sans besoin ni désir de revendre nos entreprises par la suite, et avec le soutien d'une grande famille d'entreprises de logiciels, Banyan est bien positionnée pour préserver les fondations que vous avez bâties et aider votre équipe à appliquer l'IA aux produits et aux opérations afin de moderniser les systèmes, d'accélérer l'exécution et d'innover.

Notre philosophie

Nous conservons des entreprises de logiciels pour grandes organisations et les faisons croître à long terme, guidés par un engagement envers une mission et un impact durable.

Notre approche

Notre équipe expérimentée travaille en étroite collaboration avec vous pour trouver la bonne solution, que vous souhaitiez rester aux commandes ou effectuer une transition harmonieuse.

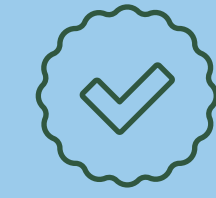
Notre promesse

Nous mettons l'accent sur la création de relations de confiance, durables, afin de faire en sorte que votre héritage et votre réussite se poursuivent.



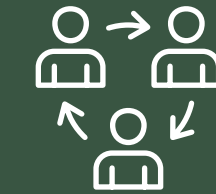
« Banyan a été fondée avec la conviction que nous pouvions être le meilleur foyer permanent possible au monde pour les entreprises de logiciels prospères — et que nous pouvions bâtir sur ce que les fondateurs avaient travaillé si fort à créer. Je suis fier de dire que nous avons fait de cette vision une réalité pour tant de dirigeants, leurs équipes et leurs clients. »

David Berkal,
CEO, Banyan Software



100 %

références possibles
auprès des dirigeants/
propriétaires de Banyan



10-50+

tailles d'équipes des
sociétés opérationnelles

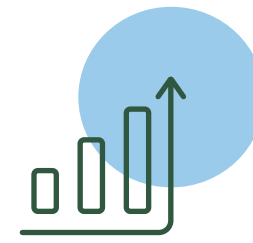


Mondial

Amérique du Nord,
Royaume-Uni, Europe,
Brésil et APAC

Nos entreprises affichent un historique de réussite éprouvé

Comme vous le savez, quelques ingrédients clés distinguent les grandes entreprises. Voici certains des critères que nous considérons généralement pour déterminer s'il existe une forte adéquation.



Performance financière

Nous recherchons des entreprises ayant un historique de rentabilité, des revenus annuels supérieurs à 2 M\$ et une forte part de revenus récurrents.



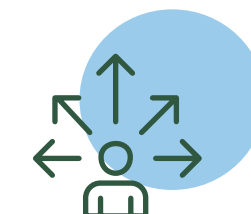
Relations clients

Nos entreprises de logiciels jouissent d'une excellente réputation et entretiennent de solides relations avec leurs clients, avec notamment des taux de rétention et de satisfaction élevés.



Position sur le marché

Les entreprises que nous acquérons sont généralement des leaders de marché, avec des positions solides et défendables dans des segments de niche.



Engagement des employés

Nous travaillons avec des entreprises dont les équipes sont très engagées, avec des employés satisfaits et un faible taux de roulement.

Entreprises Banyan sélectionnées

Nous travaillons avec des entreprises dans tous les secteurs, mais nous comptons plusieurs sociétés opérationnelles spécialisées dans des domaines de niche, notamment l'éducation, le secteur public, les services financiers, les médias et le divertissement, la santé et le transport.

Éducation				
Gouvernement				
Services financiers				

Médias et divertissement				
Santé				
Transport				

« Leur approche à long terme nous permet d'envisager les opportunités qui s'offrent à nous et de les aborder et les saisir d'une manière qui a du sens pour notre entreprise. »



Kim Mackie,
PDG de Camis

3 façons de faire progresser votre réussite

Vous avez bâti une entreprise solide avec un historique de réussite éprouvé. Nous apportons les ressources et l'engagement à long terme nécessaires pour l'aider à continuer d'avancer.

- 1** Notre objectif est de permettre à votre entreprise prospère de continuer à s'épanouir durablement — pour vous, votre équipe et vos clients. Nous offrons un foyer permanent et, contrairement à d'autres acheteurs, nous n'avons jamais l'intention de revendre.
- 2** Rejoindre une grande famille d'entreprises de logiciels en bonne santé vous donne accès à une expertise et à des ressources pour soutenir une croissance continue, notamment en appliquant l'IA aux produits et aux opérations, en recrutant et en fidélisant les meilleurs talents, et en renforçant vos fonctions ventes et marketing.
- 3** Vous connaissez mieux que quiconque votre entreprise et vos clients. C'est pourquoi nous adoptons un modèle décentralisé qui vous permet, à vous ou à votre équipe de direction, de continuer à gérer les opérations au quotidien.

Histoire de vendeur : Argus Tracking

Nous avons trouvé le foyer permanent parfait pour notre entreprise

Après 15 années à faire croître Argus, nous avons senti qu'il était temps de passer à l'étape suivante. Nous cherchions quelqu'un qui avait les qualités requises pour prendre soin de notre équipe et continuer à faire croître l'entreprise. Banyan semblait être le bon choix et, depuis l'acquisition, cela s'est avéré vrai.

Les valeurs de Banyan s'alignaient bien avec les nôtres, notamment en tant qu'organisation qui place les gens au premier plan, et cela nous a été démontré tout au long du processus de fusions et acquisitions. Nous avons eu de nombreuses discussions sur la culture et les valeurs de l'entreprise.

Étant une entreprise familiale, il est parfois difficile de travailler sur l'entreprise plutôt que dans l'entreprise. Le soutien d'une organisation plus grande et de notre partenaire opérationnel, qui travaille avec nous pour nous guider et apporter de nouvelles idées, a été formidable. J'ai acquis de nouvelles connaissances et de l'expérience, et je sais qu'Argus est sur une trajectoire de croissance encore plus importante grâce à leurs contributions.

Je suis tellement confiant dans notre décision de rejoindre Banyan que je parlerai volontiers à tout vendeur potentiel de notre expérience et de la qualité de l'équipe chez Banyan.



Aaron Muir, PDG et ancien propriétaire Argus Tracking



Rapide, simple et transparent

Vendre une entreprise peut être stressant. Notre équipe expérimentée maintient un processus rapide et confidentiel, en trouvant un alignement mutuel tout en menant une vérification diligente approfondie.



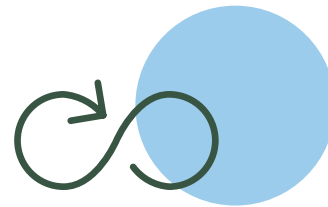
Qu'est-ce qui fait de Banyan le meilleur foyer permanent pour votre entreprise ?



Vous bénéficiez du **capital**, de l'**expertise** et des **capacités en IA** nécessaires pour poursuivre votre héritage avec succès.



Vous pouvez nous faire **confiance** pour avoir des échanges honnêtes et confidentiels et prendre des décisions transparentes.



Vous avez la **flexibilité** de rester, de faire une transition progressivement ou de quitter dès aujourd'hui.



Vous avez des partenaires qui **respectent votre entreprise** et cherchent à minimiser l'impact sur votre équipe.



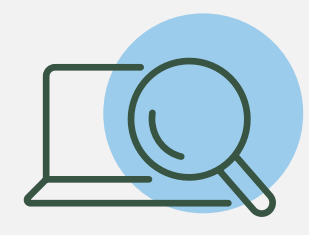
Vous obtenez des **décisions rapides**, car nous évaluons votre entreprise et exécutons sans délai.



Vous et votre équipe accédez à des **opportunités de formation et de développement** ainsi qu'à des avantages concurrentiels.



Vous pouvez avoir confiance que nous préserverons votre **culture**, pour votre équipe comme pour vos clients



Vous accédez à la **Banyan Business Community**, un réseau d'expertise partagée pour aider votre entreprise à croître.



La Fondation Banyan Software s'engage à mettre la technologie au service d'un monde **plus vert** et **plus équitable**.

 Banyan Software
Foundation

En savoir plus
banyansoftware.com/impact

  **Business
Community**

Contactez-nous pour une discussion rapide et confidentielle afin de déterminer si Banyan convient à votre entreprise.

info@banyansoftware.com
banyansoftware.com