

Gestalten Sie Ihre beste Zukunft

Entscheiden Sie sich für ein Leben
voller Unterstützung, Stabilität und
langfristigen Wachstums.



Sie haben ein großartiges Unternehmen aufgebaut. Sorgen wir dafür, dass das so bleibt.

Wenn Sie Jahre darauf verwendet haben, ein erfolgreiches Enterprise-Software-Unternehmen aufzubauen, ist ein Verkauf keine leichte Entscheidung.

Ihnen liegt es am Herzen, was mit Ihrem Unternehmen, Ihrem Team und Ihren Kunden geschieht. Doch eine traditionelle Investmentgesellschaft wird Ihr Unternehmen irgendwann weiterveräußern. Und ein strategischer Käufer könnte versuchen, Kosten zu senken, die Unternehmenskultur zu verändern und Ihr Unternehmen in etwas anderes zu verwandeln.

Sie verdienen eine bessere Option, wenn der Zeitpunkt für den Verkauf gekommen ist. Einen Käufer, der Ihr Vermächtnis schützt und Ihr Wachstum noch lange in der Zukunft unterstützt.

Willkommen bei Banyan: das beste dauerhafte Zuhause für Ihr Softwareunternehmen.



„Ich wollte mein hart erarbeitetes Lebenswerk nicht einer Organisation hinterlassen, die lediglich den Umsatzstrom übernehmen oder Mitarbeitende zur Kostensenkung abbauen wollte. Banyan hat mir bewiesen, dass sie meine tiefe Überzeugung teilen, Dinge immer besser zu hinterlassen, als man sie vorgefunden hat.“



Matthew Link, ehemaliger Inhaber
[H&W Computer Systems, Inc.](#)

Wir helfen Eigentümern, den nächsten Schritt mit Zuversicht zu gehen – in dem Wissen, dass ihr Lebenswerk geschützt wird.

Da wir unsere Unternehmen dauerhaft halten, ohne jemals weiterzuverkaufen, und mit der Unterstützung einer großen Familie von Softwareunternehmen ist Banyan bestens aufgestellt, das Fundament zu bewahren, das Sie aufgebaut haben, und Ihrem Team dabei zu helfen, KI in Produkt und Betrieb einzusetzen, um Systeme zu modernisieren, die Umsetzung zu beschleunigen und Innovation voranzutreiben.

Unsere Philosophie

Wir halten erfolgreiche Enterprise-Software-Unternehmen dauerhaft und entwickeln sie ein Leben lang weiter – getragen von einem Bekenntnis zu Sinn, Beständigkeit und nachhaltiger Wirkung.

Unser Ansatz

Unser erfahrenes Team arbeitet eng mit Ihnen zusammen, um die richtige Lösung zu finden – ganz gleich, ob Sie weiter am Steuer bleiben oder einen geordneten Ausstieg gestalten möchten.

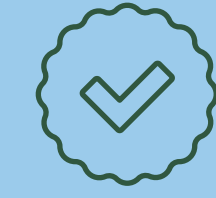
Unser Versprechen

Wir konzentrieren uns darauf, vertrauensvolle, langfristige Beziehungen aufzubauen, damit Ihr Lebenswerk geschützt bleibt und Ihr Erfolg fortbesteht.



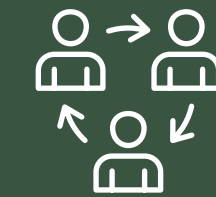
„Banyan wurde mit der Überzeugung gegründet, dass wir für erfolgreiche Softwareunternehmen das bestmögliche dauerhafte Zuhause auf der Welt sein könnten – und dass wir auf dem aufbauen könnten, was Gründer mit so viel Einsatz geschaffen haben. Ich bin stolz sagen zu können, dass wir diese Vision für so viele Inhaber, ihre Teams und ihre Kunden Wirklichkeit gemacht haben.“

David Berkal,
CEO, Banyan Software



100%

mit Banyan-Inhabern referenzierbar



10-50+

Teamgrößen der operativen Unternehmen

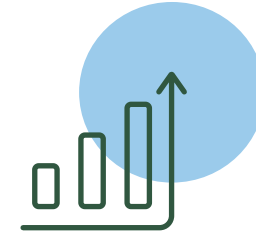


Global

Nordamerika, Vereinigtes Königreich, Europa, Brasilien und APAC.

Unsere Unternehmen haben eine nachweisliche Erfolgsgeschichte.

Wie Sie wissen, gibt es einige wesentliche Faktoren, die großartige Unternehmen auszeichnen. Hier sind einige der Kriterien, die wir typischerweise berücksichtigen, wenn wir beurteilen, ob es eine starke Übereinstimmung gibt.



Finanzielle Leistung

Wir suchen nach Unternehmen mit einer Geschichte der Profitabilität, einem Jahresumsatz von mehr als 2 Mio. EUR und einem hohen Anteil wiederkehrender Umsätze.



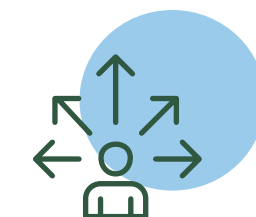
Marktposition

Die Unternehmen, die wir erwerben, sind in der Regel Marktführer mit starken, gut verteidigten Positionen in Nischenmärkten.



Kundenbeziehungen

Unsere Softwareunternehmen verfügen über einen hervorragenden Ruf und starke Beziehungen zu ihren Kunden, einschließlich hoher Kundentreue und hohe Zufriedenheit.



Mitarbeiterengagement

Wir arbeiten mit Unternehmen zusammen, die hoch engagierte Teams, zufriedene Mitarbeitende und eine geringe Fluktuation haben.

Ausgewählte Banyan-Unternehmen

Wir arbeiten mit Unternehmen aus jeder Branche zusammen, verfügen jedoch über mehrere operative Unternehmen in Nischenbereichen innerhalb von Bildung, öffentlichem Sektor, Finanzdienstleistungen, Medien und Unterhaltung, Gesundheitswesen sowie Transport.

Bildung		Medien & Unterhaltung	
Öffentlicher Sektor		Gesundheitswesen	
Finanzdienstleistungen		Transport	

„Ihr langfristiger Ansatz ermöglicht es uns, die Chancen vor uns zu erkennen und sie auf eine Weise anzugehen und zu nutzen, die für unser Unternehmen sinnvoll ist.“



Kim Mackie,
CEO of Camis

3 Wege, wie wir Ihren Erfolg weitertragen

Sie haben ein starkes Unternehmen mit einer nachweislichen Erfolgsbilanz aufgebaut. Wir bringen die Ressourcen und das langfristige Engagement mit, um es erfolgreich in die Zukunft zu führen.

1 Unser Ziel ist es, dafür zu sorgen, dass Ihr erfolgreiches Unternehmen auch langfristig für Sie, Ihr Team und Ihre Kunden floriert. Wir bieten ein dauerhaftes Zuhause und haben – anders als andere Käufer – niemals vor, weiterzuverkaufen.

2 Der Zugehörigkeit zu einer großen Familie gesunder Softwareunternehmen gibt Ihnen Zugang zu Fachwissen und Ressourcen für nachhaltiges Wachstum, einschließlich des Einsatzes von KI in Produkt und Betrieb, der Gewinnung und Bindung von Spitzenkräften sowie der Stärkung Ihrer Vertriebs- und Marketingfunktion.

3 Sie kennen Ihr Unternehmen und Ihre Kunden am besten. Deshalb verfolgen wir ein dezentrales Modell, das es Ihnen oder Ihrem Managementteam ermöglicht, das Tagesgeschäft weiterhin selbst zu führen.

Verkäufergeschichte: Argus Tracking

Wir haben das perfekte dauerhafte Zuhause für unser Unternehmen gefunden

Nach 15 Jahren des Wachstums von Argus hatten wir das Gefühl, dass es Zeit war, den nächsten Schritt zu gehen. Wir suchten jemanden, der die Erfahrung und Glaubwürdigkeit mitbringt, sich um unser Team zu kümmern und das Unternehmen weiter wachsen zu lassen. Banyan schien die richtige Wahl zu sein, und seit der Übernahme hat sich genau das bestätigt.

Die Werte von Banyan stimmten gut mit unseren eigenen überein, als menschenorientierte Organisation, und das wurde uns während des gesamten M&A-Prozesses deutlich gezeigt. Wir hatten viele Gespräche über Unternehmenskultur und Werte.

Als familiengeführtes Unternehmen ist es manchmal schwierig, am Unternehmen statt nur im Unternehmen zu arbeiten. Die Unterstützung einer größeren Organisation und unseres Operating Partners, der mit uns zusammenarbeitet, Orientierung gibt und neue Ideen einbringt, war großartig. Ich habe neues Wissen und neue Erfahrungen gewonnen, und ich weiß, dass Argus dank dieses Inputs auf einem Weg zu noch größerem Wachstum ist.

Ich bin von unserer Entscheidung, zu Banyan zu gehen, so überzeugt, dass ich jederzeit gerne mit potenziellen Verkäufern über unsere Erfahrungen spreche und darüber, wie großartig das Team von Banyan war.



Aaron Muir, CEO und ehemaliger Inhaber Argus Tracking



Schnell, einfach und transparent

Der Verkauf eines Unternehmens kann stressig sein. Unser erfahrenes Team sorgt dafür, dass der Prozess zügig und vertraulich abläuft, indem es eine gemeinsame Ausrichtung findet und gleichzeitig eine gründliche Due Diligence durchführt.



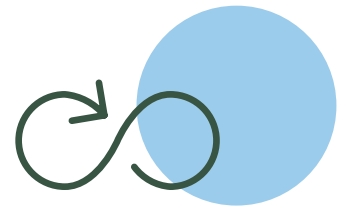
Was macht Banyan zum besten dauerhaften Zuhause für Ihr Unternehmen?



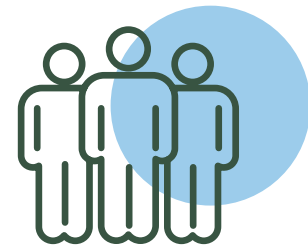
Sie erhalten das **Kapital, die Expertise und die KI-Fähigkeiten**, die nötig sind, um Ihr Lebenswerk erfolgreich fortzuführen.



Sie können uns **vertrauen**, ehrliche und vertrauliche Gespräche zu führen und transparente Entscheidungen zu treffen.



Sie haben die **Flexibilität**, zu bleiben, sich schrittweise zurückzuziehen oder heute auszustiegen.



Sie haben Partner, die **Ihr Unternehmen** respektieren und bestrebt sind, die Auswirkungen auf Ihr Team zu minimieren.



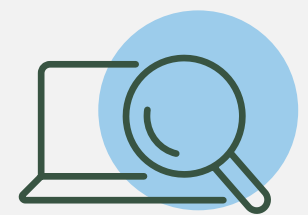
Sie erhalten **schnelle Entscheidungen**, während wir Ihr Unternehmen bewerten und direkt in die Umsetzung gehen.



Sie und Ihr Team erhalten Zugang zu **Schulungs- und Entwicklungsmöglichkeiten** sowie wettbewerbsfähigen Zusatzleistungen.



Sie können sicher sein, dass wir Ihre **Unternehmenskultur** bewahren – sowohl für Ihr Team als auch für Ihre Kunden.



Sie erhalten Zugang zur **Banyan Business Community**, einem Netzwerk aus gemeinsamem Fachwissen, das Ihrem Unternehmen beim Wachstum hilft.



Die Banyan Software Foundation setzt sich dafür ein, Technologie für eine **grünere** und **gerechtere** Welt zu nutzen.



Mehr erfahren
banyansoftware.com/impact